**ANKIETA**



**IDENTYFIKOWANIE WYZWAŃ**

/styczeń 2019/

Firmy sektora stoczniowego w Polsce muszą mierzyć się z wieloma wyzwaniami, aby zachować lub wzmacniać swoją pozycją na rynku.

Celem niniejszej ankiety jest identyfikacja podstawowych wyzwań w prowadzeniu i rozwoju biznesu.

Na wstępie Ankieta identyfikuje obszary wskazywane przez przedsiębiorców jako „kluczowe”. W Części Drugiej zwracamy się o wskazanie ewentualnych innych obszarów, które mają lub mogą mieć znaczenie dla Państwa. Na zakończenie prosimy o podanie podstawowych informacji o firmie.

**Dziękujemy za Państwa czas poświęcony na wypełnienie Ankiety**

|  |
| --- |
| ***Część Pierwsza*** |

**A. FINANSOWANIE**

1. Czy napotykają Państwo trudności z pozyskaniem środków na finasowanie działalności bieżącej:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| NIE | sporadycznie | TAK | jest to poważny problem | Nieraz musimy rezygnować z kontraktów |
|  |  |  |  |  |

*Jakiego rodzaju są to trudności:*

|  |  |
| --- | --- |
|  | Wysoki koszt kredytu |
|  | Nieadekwatna wielkość środków kredytu |
|  | Termin kredytu nie koreluje z harmonogramem realizacji kontraktu |
|  | Nadmierne wymogi w zakresie zabezpieczenia kredytu |

Inne, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Czy napotykają Państwo trudności z pozyskaniem środków na działalność inwestycyjną i rozwój firmy:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| NIE | sporadycznie | TAK | jest to poważny problem | Musimy rezygnować z inwestycji |
|  |  |  |  |  |

*Jakiego rodzaju są to trudności:*

|  |  |
| --- | --- |
|  | Wysoki koszt kredytu |
|  | Nieadekwatna wielkość środków kredytu |
|  | Termin kredytu nie koreluje z harmonogramem realizacji kontraktu |
|  | Nadmierne wymogi w zakresie zabezpieczenia kredytu |

Inne, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

3. Czy korzystacie Państwo lub wiecie jak skorzystać z usług finansowych KUKE (Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych):

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| TAK  korzystamy | NIE  korzystamy | Chcielibyśmy,  ale nie wiemy jak skorzystać | Chcielibyśmy,  ale procedury są zbyt skomplikowane | Nie jesteśmy zainteresowani |
|  |  |  |  |  |

Inne, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie finansowania:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**B. ZATRUDNIENIE**

1. Czy w Państwa firmie odczuwalny jest brak pracowników/fachowców:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| TAK | NIE | NIE DOTYCZY |
|  |  |  |

Uzupełnienie odpowiedzi:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Czy moglibyście Państwo zwiększyć skalę swojej działalności, gdyby w istotny sposób nastąpiła poprawa dostępności pracowników/fachowców:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| TAK | NIE | NIE DOTYCZY |
|  |  |  |

Uzupełnienie odpowiedzi:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

3. Ocena własna *Hipotetycznej Sytuacji*

***Zakładając hipotetycznie****, że* możecie Państwo zwiększyć wynagrodzenia, jaki miałoby to wpływ na sytuację kadrową i dostępność fachowców dla Waszej firmy:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ***Hipotetyczna***  *skala podwyżki wynagrodzeń* | Wpływ na zwiększenie dostępności pracowników | | |
| niewielki | zauważalny | Istotna poprawa |
| do 10% |  |  |  |
| 10% - 20% |  |  |  |
| 20% - 30% |  |  |  |
| 40% i więcej |  |  |  |

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie zatrudnienia:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**C. KONTRAKTACJA**

1. Jakie są Państwa podstawowe wyroby/usługi, można zaznaczyć kilka pozycji:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Produkcja gotowych jednostek pływających |
|  | Produkcja wysoko wyposażonych kadłubów lub nie w pełni gotowych jednostek pływających |
|  | Remonty jednostek pływających |
|  | Produkcja gotowych maszyn i urządzeń, w tym: wyposażenia pokładowego, wyposażenia siłowni albo systemów ładunkowych |
|  | Systemy, w tym: elektryczne, automatyki i/lub sterowania (w tym pneumatyczne i hydrauliczne) |
|  | Konstrukcje spawane, w tym: sekcje i/lub bloki kadłubowe, elementy nadbudówki |
|  | Wyposażenie nadbudówki, części hotelowej, socjalnej lub mieszkalnej |
|  | Usługi w procesie budowy lub remontu jednostek pływających, np.: czyszczenie i malowanie konstrukcji, rusztowania itp. |
|  | Inne usługi wspomagające, np.: holowanie, dźwigowe itp. |

Inne wyroby/usługi, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Na ile miesięcy Państwa działalności pozwala obecny portfel zamówień:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1 | 1 – 3 | 3 – 6 | 6 – 9 | 9 – 12 | 12 – 18 | 18 i więcej |
|  |  |  |  |  |  |  |

3. Ocena własna *Hipotetycznej Sytuacji*

***Zakładając hipotetycznie****, że* możecie Państwo zwiększyć/obniżyć ceny, jaki miałoby to wpływ na wielkość portfela zamówień liczonego w miesiąca Państwa działalności:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ***Hipotetyczna obniżka***  *ceny* | Wpływ na ***WYDŁUŻENIE*** portfela zamówień | | |
| niewielki | 10% - 20% | 25% i więcej |
| około 5% |  |  |  |
| około 10% |  |  |  |
| około 15% |  |  |  |
| nawet 20% lub więcej |  |  |  |
| ***Hipotetyczna podwyżka***  *ceny* | Wpływ na ***SKRÓCENIA*** portfela zamówień | | |
| niewielki | 10% - 20% | 25% i więcej |
| około 5% |  |  |  |
| około 10% |  |  |  |
| około 15% |  |  |  |
| nawet 20% lub więcej |  |  |  |

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie kontraktacji i pozyskiwania zamówień:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**D. PROGRAMY WSPARCIA**

Jakie są Państwa oczekiwania w zakresie wspierania działalności:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Spójne programy prorozwojowe i wspierania inwestycji |
|  | Spójne programy wspierania promocji wyrobów i usług na rynkach UE |
|  | Spójne programy wspierania promocji wyrobów i usług na rynkach poza UE |
|  | Spójne programy wspierania badań w zakresie rozwoju technologii |
|  | Programy badawcze zamawiane i współfinansowane przez przemysł |

Inne, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

|  |
| --- |
| **Części Druga** |

**E. INNE OBSZARY**

Poza zidentyfikowanymi w Części Pierwszej prosimy o wskazanie innych trudności i wyzwań napotykanych podczas Państwa działalności:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Niedotrzymywanie terminów płatności przez Klientów krajowych |
|  | Niedotrzymywanie terminów płatności przez Klientów zagranicznych |
|  | Długotrwałe i nieefektywne windykowanie należności |
|  | Ostra konkurencja cenowa ze strony krajów spoza Unii Europejskiej |
|  | Ostra konkurencja cenowa ze strony krajów Unii Europejskiej |
|  | Niewystarczające umiejętności fachowców dostępnych na rynku pracy |
|  | Niewystarczająca aktywność administracji w zakresie wspierania promocji |
|  | Brak nowych wyrobów lub usług |

Inne, proszę opisać jakie:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

|  |
| --- |
| **Cześć Trzecia** |

**F. INFORMACJA O FIRMIE**

1. Nazwa firmy: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Wielkość firmy:

|  |  |
| --- | --- |
|  | Mała (mniej niż 50 pracowników i roczny obród do 10 mln euro) |
|  | Średnia (mniej niż 250 pracowników lub roczny obrót do 50 mln euro) |
|  | Duża (250 lub więcej pracowników, lub roczny dochód 50 lub więcej mln euro) |

3. Struktura przychodów (łącznie ze wszystkich form aktywności gospodarczej):

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | ***STRUKTURA PRZYCHODÓW*** | | |
| ***% przychodów*** | Kraj | Unia Europejska | Pozostałe |
| do 25% |  |  |  |
| > 25% do 50% |  |  |  |
| > 50% do 75% |  |  |  |
| > 75% |  |  |  |

4. Dane kontaktowe osoby w Państwa firmie upoważnionej w sprawie ankiety:

Adres e-mail: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

Telefon: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

Data wypełnienia: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić datę.*

5. Wypełnioną Ankietę prosimy wysłać mailem na adres: stocznie@mgm.gov.pl