**ANKIETA**



**IDENTYFIKOWANIE WYZWAŃ**

/styczeń 2019/

Firmy sektora stoczniowego w Polsce muszą mierzyć się z wieloma wyzwaniami, aby zachować lub wzmacniać swoją pozycją na rynku.

Celem niniejszej ankiety jest identyfikacja podstawowych wyzwań w prowadzeniu i rozwoju biznesu.

Na wstępie Ankieta identyfikuje obszary wskazywane przez przedsiębiorców jako „kluczowe”. W Części Drugiej zwracamy się o wskazanie ewentualnych innych obszarów, które mają lub mogą mieć znaczenie dla Państwa. Na zakończenie prosimy o podanie podstawowych informacji o firmie.

**Dziękujemy za Państwa czas poświęcony na wypełnienie Ankiety**

|  |
| --- |
| ***Część Pierwsza*** |

**A. FINANSOWANIE**

1. Czy napotykają Państwo trudności z pozyskaniem środków na finasowanie działalności bieżącej:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| NIE | sporadycznie | TAK | jest to poważny problem | Nieraz musimy rezygnować z kontraktów |
|[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]

*Jakiego rodzaju są to trudności:*

|  |
| --- |
|[ ]  Wysoki koszt kredytu |
|[ ]  Nieadekwatna wielkość środków kredytu  |
|[ ]  Termin kredytu nie koreluje z harmonogramem realizacji kontraktu |
|[ ]  Nadmierne wymogi w zakresie zabezpieczenia kredytu |

Inne, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

 2. Czy napotykają Państwo trudności z pozyskaniem środków na działalność inwestycyjną i rozwój firmy:

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| NIE | sporadycznie | TAK | jest to poważny problem | Musimy rezygnować z inwestycji |
|[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]

*Jakiego rodzaju są to trudności:*

|  |
| --- |
|[ ]  Wysoki koszt kredytu |
|[ ]  Nieadekwatna wielkość środków kredytu  |
|[ ]  Termin kredytu nie koreluje z harmonogramem realizacji kontraktu |
|[ ]  Nadmierne wymogi w zakresie zabezpieczenia kredytu |

Inne, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

3. Czy korzystacie Państwo lub wiecie jak skorzystać z usług finansowych KUKE (Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych):

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| TAKkorzystamy | NIEkorzystamy | Chcielibyśmy, ale nie wiemy jak skorzystać | Chcielibyśmy,ale procedury są zbyt skomplikowane | Nie jesteśmy zainteresowani |
|[ ] [ ] [ ] [ ] [ ]

Inne, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie finansowania:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**B. ZATRUDNIENIE**

1. Czy w Państwa firmie odczuwalny jest brak pracowników/fachowców:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| TAK | NIE | NIE DOTYCZY |
|[ ] [ ] [ ]

Uzupełnienie odpowiedzi:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Czy moglibyście Państwo zwiększyć skalę swojej działalności, gdyby w istotny sposób nastąpiła poprawa dostępności pracowników/fachowców:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| TAK | NIE | NIE DOTYCZY |
|[ ] [ ] [ ]

Uzupełnienie odpowiedzi:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

3. Ocena własna *Hipotetycznej Sytuacji*

***Zakładając hipotetycznie****, że* możecie Państwo zwiększyć wynagrodzenia, jaki miałoby to wpływ na sytuację kadrową i dostępność fachowców dla Waszej firmy:

|  |  |
| --- | --- |
| ***Hipotetyczna****skala podwyżki wynagrodzeń* | Wpływ na zwiększenie dostępności pracowników |
|  | niewielki | zauważalny | Istotna poprawa |
| do 10% |[ ] [ ] [ ]
| 10% - 20% |[ ] [ ] [ ]
| 20% - 30% |[ ] [ ] [ ]
| 40% i więcej |[ ] [ ] [ ]

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie zatrudnienia:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**C. KONTRAKTACJA**

1. Jakie są Państwa podstawowe wyroby/usługi, można zaznaczyć kilka pozycji:

|  |
| --- |
|[ ]  Produkcja gotowych jednostek pływających |
|[ ]  Produkcja wysoko wyposażonych kadłubów lub nie w pełni gotowych jednostek pływających |
|[ ]  Remonty jednostek pływających |
|[ ]  Produkcja gotowych maszyn i urządzeń, w tym: wyposażenia pokładowego, wyposażenia siłowni albo systemów ładunkowych |
|[ ]  Systemy, w tym: elektryczne, automatyki i/lub sterowania (w tym pneumatyczne i hydrauliczne) |
|[ ]  Konstrukcje spawane, w tym: sekcje i/lub bloki kadłubowe, elementy nadbudówki |
|[ ]  Wyposażenie nadbudówki, części hotelowej, socjalnej lub mieszkalnej |
|[ ]  Usługi w procesie budowy lub remontu jednostek pływających, np.: czyszczenie i malowanie konstrukcji, rusztowania itp. |
|[ ]  Inne usługi wspomagające, np.: holowanie, dźwigowe itp. |

Inne wyroby/usługi, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Na ile miesięcy Państwa działalności pozwala obecny portfel zamówień:

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 1 | 1 – 3  | 3 – 6 | 6 – 9 | 9 – 12 | 12 – 18  | 18 i więcej |
|[ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ] [ ]

3. Ocena własna *Hipotetycznej Sytuacji*

***Zakładając hipotetycznie****, że* możecie Państwo zwiększyć/obniżyć ceny, jaki miałoby to wpływ na wielkość portfela zamówień liczonego w miesiąca Państwa działalności:

|  |  |
| --- | --- |
| ***Hipotetyczna obniżka****ceny* | Wpływ na ***WYDŁUŻENIE*** portfela zamówień |
|  | niewielki | 10% - 20%  | 25% i więcej |
| około 5% |[ ] [ ] [ ]
| około 10% |[ ] [ ] [ ]
| około 15% |[ ] [ ] [ ]
| nawet 20% lub więcej |[ ] [ ] [ ]
| ***Hipotetyczna podwyżka*** *ceny* | Wpływ na ***SKRÓCENIA*** portfela zamówień |
|  | niewielki | 10% - 20%  | 25% i więcej |
| około 5% |[ ] [ ] [ ]
| około 10% |[ ] [ ] [ ]
| około 15% |[ ] [ ] [ ]
| nawet 20% lub więcej |[ ] [ ] [ ]

4. Uzupełnienie, miejsce na swobodną wypowiedź w zakresie identyfikacji wyzwań odnośnie kontraktacji i pozyskiwania zamówień:

*Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

**D. PROGRAMY WSPARCIA**

Jakie są Państwa oczekiwania w zakresie wspierania działalności:

|  |
| --- |
|[ ]  Spójne programy prorozwojowe i wspierania inwestycji  |
|[ ]  Spójne programy wspierania promocji wyrobów i usług na rynkach UE |
|[ ]  Spójne programy wspierania promocji wyrobów i usług na rynkach poza UE |
|[ ]  Spójne programy wspierania badań w zakresie rozwoju technologii  |
|[ ]  Programy badawcze zamawiane i współfinansowane przez przemysł |

Inne, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

|  |
| --- |
| **Części Druga** |

**E. INNE OBSZARY**

Poza zidentyfikowanymi w Części Pierwszej prosimy o wskazanie innych trudności i wyzwań napotykanych podczas Państwa działalności:

|  |
| --- |
|[ ]  Niedotrzymywanie terminów płatności przez Klientów krajowych |
|[ ]  Niedotrzymywanie terminów płatności przez Klientów zagranicznych |
|[ ]  Długotrwałe i nieefektywne windykowanie należności |
|[ ]  Ostra konkurencja cenowa ze strony krajów spoza Unii Europejskiej |
|[ ]  Ostra konkurencja cenowa ze strony krajów Unii Europejskiej |
|[ ]  Niewystarczające umiejętności fachowców dostępnych na rynku pracy |
|[ ]  Niewystarczająca aktywność administracji w zakresie wspierania promocji  |
|[ ]  Brak nowych wyrobów lub usług |

Inne, proszę opisać jakie:

 *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

|  |
| --- |
| **Cześć Trzecia** |

**F. INFORMACJA O FIRMIE**

1. Nazwa firmy: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

2. Wielkość firmy:

|  |
| --- |
|[ ]  Mała (mniej niż 50 pracowników i roczny obród do 10 mln euro) |
|[ ]  Średnia (mniej niż 250 pracowników lub roczny obrót do 50 mln euro)  |
|[ ]  Duża (250 lub więcej pracowników, lub roczny dochód 50 lub więcej mln euro) |

3. Struktura przychodów (łącznie ze wszystkich form aktywności gospodarczej):

|  |  |
| --- | --- |
|  | ***STRUKTURA PRZYCHODÓW*** |
| ***% przychodów*** | Kraj | Unia Europejska | Pozostałe  |
| do 25% |[ ] [ ] [ ]
| > 25% do 50% |[ ] [ ] [ ]
| > 50% do 75% |[ ] [ ] [ ]
| > 75% |[ ] [ ] [ ]

4. Dane kontaktowe osoby w Państwa firmie upoważnionej w sprawie ankiety:

Adres e-mail: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

Telefon: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić tekst.*

Data wypełnienia: *Kliknij tutaj, aby wprowadzić datę.*

5. Wypełnioną Ankietę prosimy wysłać mailem na adres: stocznie@mgm.gov.pl